

Wil jij ook op zelfstandige manier kunnen werken? Vind je het prettig om in een team te werken met collega's die "down to earth" zijn?

Onze opdrachtgever is een grote professionele speler in de bouw en industrie met over Nederland diverse locaties. Zij richten zich puur b2b. Het productenassortiment is bijzonder breed.

**FUNCTIE: Commercieel manager bouwproducten m/v**

### **FUNCTIEOMSCHRIJVING:**

- Verantwoordelijk voor de coördinatie en uitvoering van de salesplannen
- Verantwoordelijk voor de verkoopactiviteiten groeistrategie en verkoop resultaten van de sales afdeling
- Verkoopplannen ten uitvoer brengen
- Continu bezig met de verdere salesontwikkelingen, new business
- Actief bijdragen bij de klanten groei
- Leiding geven aan het salesteam behorende bij jouw business uit
- Directe communicatie/overleg, aanspreekpunt van de Algemeen directeur
- Rapporteert direct aan de Algemeen Directeur

### **EISEN:**

- Een met succes afgeronde HBO opleiding (Commercieel of technisch gericht)
- Minimaal 10 jaar werkervaring in een vergelijkbare managementfunctie
- Een echte leider met capaciteiten zoals visie, helicopterview
- Kennis binnen de bouwbranche van bouwproducten binnen de industrie
- Weten plannen te realiseren
- Durft ondernemerschap te tonen
- Ambities om zijn businessunit naar een hoger level te brengen
- Capabel om snel en adequaat te anticiperen op een veranderende markt
- Uitstekende kennis in woord en gesprek in het nederlands, engels en eventueel frans.
- Woonachtig in de regio Velsen/Amsterdam

### **ARBEIDSOVEREENKOMST:**

- Vaste aanstelling
- Fulltime

### **WERKLOCATIE:**

Regio Amsterdam Velsen

### **SOLLICITATIEWIJZE:**

Interesse in deze functie?

Mail ons dan je CV in Word formaat naar [solliciteren@wwns-wijkamp.nl](mailto:solliciteren@wwns-wijkamp.nl)